



**Федеральное агентство морского и речного транспорта**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«Государственный университет морского и речного флота  
имени адмирала С.О. Макарова»**  
Воронежский филиал ФГБОУ ВО «ГУМРФ имени адмирала С.О. Макарова»

---

Кафедра, экономики и менеджмента

### **ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

по дисциплине «Экономика внешнеэкономической деятельности предприятий»

(приложение к рабочей программе дисциплины)

Направление подготовки 38.03.01 Экономика

Направленность (профиль) Экономика и менеджмент на транспорте

Уровень высшего образования бакалавриат

Форма обучения очная/очно-заочная

# 1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенные с установленными в ОПОП индикаторами достижения компетенций

Таблица 1

## Планируемые результаты обучения по дисциплине

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты освоения дисциплины
УК-2. Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	УК-2.4. Определение имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм	Знать: методологические основы определения имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм в области внешнеэкономической деятельности
		Уметь: определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешнеэкономической деятельности
		Владеть методами и приемами определения имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм в области внешнеэкономической деятельности
ОПК-3. Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне	ОПК-3.1. Оценка условий протекания экономических и бизнес-процессов в транспортных организациях и отрасли в целом	Знать: особенности экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществ членства в ЕАЭС, формы ВЭД, условия внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля
		Уметь: оценить условия, ограничения и результаты протекания экономических и бизнес-процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом
		Владеть навыками оценки условий, экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов, занятых ВЭД, на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы

# 2. Паспорт фонда оценочных средств для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

Таблица 2

## Оценочные средства для проведения текущей и промежуточной аттестации обучающихся

№ п/п	Наименование раздела (темы) дисциплины	Формируемая компетенция	Наименование оценочного средства
1	Тема 1. Содержание, особенности, формы, участники и нормативно-правовое обеспечение ВЭД предприятий	ОПК- 3.1. УК-2.4	устный опрос, тестирование, зачет
2	Тема 2. Использование иностранной валюты, валютное регулирование и валютный контроль ВЭД	ОПК- 3.1. УК-2.4	тестирование, зачет

3	<i>Тема 3. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров, определение экономического эффекта и коэффициента валютной эффективности его исполнения</i>	ОПК- 3.1. УК-2.4	<i>тестирование, зачет</i>
4	<i>Тема 4. Международные инвестиционные проекты на территории РФ, их роль и участники</i>	УК-2.4 ОПК- 3.1.	<i>тестирование</i>
5	<i>Тема 5. Коммерческие и некоммерческие формы передачи технологий</i>	ОПК- 3.1. УК-2.4	<i>тестирование</i>
6	<i>Тема 6. Цели и инструменты таможенно-тарифного регулирования и валютного контроля ВЭД</i>	ОПК- 3.1. УК-2.4	<i>тестирование, зачет</i>

Таблица 3

Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине

Результат обучения по дисциплине	Критерии оценивания результата обучения по дисциплине и шкала оценивания по дисциплине				Процедура оценивания
	2	3	4	5	
	Не зачтено	Зачтено			
<i>ОПК- 3.1. Знать особенности экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществ членства в ЕАЭС, формы ВЭД, условия внешнеторгового контракта, валютного и таможенно-го контроля</i>	<i>Отсутствие или фрагментарные представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля</i>	<i>Неполные представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля</i>	<i>Сформированные, но содержащие отдельные пробелы представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля</i>	<i>Сформированные систематические представления о особенностях экономических и бизнес-процессов в области ВЭД, внутреннего валютного рынка РФ, преимуществах членства в ЕАЭС, формах ВЭД, условиях внешнеторгового контракта, валютного и таможенного контроля</i>	<i>Устный опрос, зачет</i>
<i>ОПК- 3.1. Уметь оценить условия, ограничения и результаты протекания экономического</i>	<i>Отсутствие умений или фрагментарные умения оценить условия, ограничения и результаты</i>	<i>В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения оценить условия, ограничения и результаты про-</i>	<i>В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения оценить условия, ограничения и результаты про-</i>	<i>Сформированные умения оценить условия, ограничения и результаты протекания экономического</i>	<i>Устный опрос, зачет</i>

ских и биз- нес- процессов в области ВЭД в транспорт- ных органи- зациях и от- расли в целом	протекания экономиче- ских и биз- нес- процессов в области ВЭД в транспорт- ных органи- зациях и от- расли в це- лом	теканя эконо- мических и биз- нес- процессов в области ВЭД в транспортных организациях и отрасли в целом	теканя эконо- мических и биз- нес- процессов в области ВЭД в транспортных ор- ганизациях и от- расли в це- лом	ских и биз- нес- процессов в области ВЭД в транспорт- ных органи- зациях и от- расли в це- лом	
<i>ОПК- 3.1. Владеть</i> навы- ками оценки условий, эконо- мических показате- лей, характери- зу- ющих дея- тельность хо- зяй- ствующих субъек- тов, занятых ВЭД, на основе ти- повых мето- дик и дей- ствующей нормативно- правовой ба- зы	<i>Отсутствие</i> владения или <i>фрагментарные</i> владения навы- ками оценки условий, эконо- мических по- казателей, ха- рактеризу- ющих дея- тельность хо- зяй- ствующих субъек- тов, занятых ВЭД, на основе ти- повых мето- дик и дей- ствующей норма- тивно- правовой ба- зы	<i>В целом удовле- творительные, но не система- тизированные</i> владения навы- ками оценки условий, эконо- мических по- казателей, харак- теризу- ющих дея- тельность хо- зяй- ствующих субъектов, за- нятых ВЭД, на основе типо- вых методик и дей- ствующей норма- тивно- право- вой базы	<i>В целом удовле- творительные, но содержащие отдельные про- белы</i> владения навыками оценки усло- вий, эконо- миче- ских пока- зателей, характе- ризующих дея- тельность хо- зяй- ствующих субъектов, за- ня- тых ВЭД, на ос- нове типо- вых методик и дей- ствующей норма- тивно- правовой базы	<i>Сформирован- ные</i> владения навыками оцен- ки усло- вий, эконо- мических по- казателей, характери- зу- ющих дея- тельность хо- зяй- ствующих субъектов, заня- тых ВЭД, на ос- нове ти- повых мето- дик и дей- ствующей нор- мативно- право- вой ба- зы	<i>зачет</i>
УК-2.4 Знать мето- дологические осно- вы определения имеющихся ресур- сов и ограничений, действующих пра- вовых норм в обла- сти внешнеэконо- мической деятель- ности	Отсутствие или фрагментарные представления методологических основах определения имеющихся ресурсов и ограни- чений, действующих правовых норм в области внешне- экономической дея- тельности	Неполные представ- ления о методологи- ческих основах определения имею- щихся ресурсов и дей- ствующих правовых норм в области внешнеэкономиче- ской дея- тельности	Сформированные, но содержащие отдель- ные пробелы пред- ставления о методо- логических основах определения имею- щихся ресурсов и ограничений, дей- ствующих правовых норм в области внеш- неэкономической дея- тельности	Сформированные систематические представления о методологических основах определе- ния имеющихся ресурсов и ограни- чений, действующ- щих правовых норм в области внешне- экономической дея- тельности	Устный опрос, зачет

УК-2.4 Уметь определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	Отсутствие умения или фрагментарные умения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	В целом удовлетворительные, но не систематизированные умения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы умения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	Сформированные умения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	Устный опрос, зачет
УК-2.4 Владеть методами и приемами определения имеющихся ресурсов и ограничений, действующих правовых норм в области внешнеэкономической деятельности	Отсутствие владения или фрагментарные владения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	В целом удовлетворительные, но не систематизированные владения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	В целом удовлетворительные, но содержащие отдельные пробелы владения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	Сформированные владения определять имеющиеся ресурсы и ограничения действующих правовых норм в области внешне-экономической деятельности	Устный опрос, зачет

## ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ

### Вид текущего контроля: устный опрос

#### Вопросы для устного опроса

1. Особенности и основные участники ВЭС,
2. Формы ВЭС,
3. Законодательная основа ВЭС,
4. Классификация иностранных валют по признаку конвертируемости. Роль российского рубля и доллара США в мировой валютной системе. Состав резервных валют.
5. В приводимом перечне субъектов внешнеторговой деятельности резидентами являются:
  - гражданин РФ,
  - ПАО «Российские железные дороги»,
  - ресторан «Макдональдс», работающий по франчайзингу, в Санкт-Петербурге,
  - Законодательное собрание Санкт-Петербурга,
  - мэрия города Гамбурга,
  - филиал шведской компании, действующий в Санкт-Петербурге,
  - автомобильно-паромный комплекс, принадлежащий ФГУП «Росморпорт»,

- консульство Германии в Санкт-Петербурге.

6. Из приводимого перечня выбрать участников ВЭД, которые, работая в РФ, находятся в одинаковых условиях налогообложения:

- АО «Морской порт »Санкт-Петербург»,
- филиал швейцарской туристической компании,
- Санкт-Петербургский филиал ПАО «Сбербанк РФ»,
- теплоходы Панамской судоходной компании,
- российско-белорусское совместное предприятие,
- предприятие со 100% иностранным капиталом, зарегистрированное в Москве.

7. Особенности внутреннего валютного рынка РФ.

8. Обязательность использования официального курса валют ЦБ РФ возникает при осуществлении операций:

9. Основное условие, позволяющее коммерческому банку получить статус уполномоченного банка

- имеет лицензию ЦБ РФ на ведение валютных операций,
- является резидентом РФ,
- должен работать на рынке более 10 лет,
- должен иметь численность персонала более 120 человек.

10. Продавец-экспортер, предоставляя значительную отсрочку платежа по внешнеторговому контракту, может объявлять поправку к цене:

- повышающую,
- понижающую,
- скрытую скидку.

11. Роль ЦБ РФ в регулировании ВЭС.

12. Квотирование и лицензирование, как инструменты нетарифного регулирования ВЭС

13. Использование торговых посредников позволяет предприятию-изготовителю товара:

- продать товар по более выгодной цене,
- проникнуть на новый для предприятия рынок,
- уменьшить ценовой риск,
- повысить ценовой риск,
- увеличить время оборота.

14. Состав органов и агентов валютного контроля.

15. Официальные курсы иностранных валют устанавливаются:

- Центральным Банком РФ;
- Правительством РФ;
- Федеральной таможенной службой РФ,
- Высшим Евразийским экономическим Советом.

16. Выбрать правильное утверждение. Приложение к контракту купли-продажи товара является

- его неотъемлемой частью;
- может иногда учитываться при исполнении контракта;
- не может учитываться при исполнении контракта.

17. К сделкам, заключаемым и исполняемым на безвалютной основе, относятся:

- бартерные;
- экспортные;
- лицензируемые;
- компенсационные.

18. Из приведенного перечня выбрать товары, импорт которых квотируется государством:

- телевизоры;
- сахар;
- говядина;
- автомобили;
- этиловый спирт,
- нефть.

19. Оценить коэффициент экономической эффективности исполнения экспортного контракта, если известно, что контрактная цена товара равна 5000 евро/ед, затраты предприятия на изготовление и реализацию товара равны 10000 руб/ед., объем партии составил 200 единиц. Средний рыночный курс покупки иностранной валюты = 64,2500 руб/евро, средний курс продажи = 64,9800 руб/евро. Коэффициент кредитного влияния равен 0,90.

20. Документарный характер расчетов по международным торговым контрактам означает, что:

- используется большое количество документов,
- пакет коммерческих документов выставляется против пакета финансовых документов,
- требуется наличие лицензии,
- исполнение контракта требует получения банковской гарантии.

21. Продавец-экспортер, предоставляя значительную отсрочку платежа по внешнеторговому контракту, может объявить поправку к цене. Каков может быть ее характер? Что такое скрытая скидка с цены?

22. Способны ли условия оплаты влиять на эффективность внешнеторгового контракта? При какой форме расчетов экспортер в наименьшей степени рискует не получить платеж?

23. Роль уполномоченного коммерческого банка в обслуживании внешнеторговой сделки.

24. Порядок определения дивидендов российского инвестора от участия в ПИИ.

25. На внутреннем валютном рынке РФ действуют следующие средние валютные курсы: покупки – 74,1825 руб/евро; продажи – 74,9564 руб/евро. Коэффициент валютной эффективности экспортного контракта равен 0,035 евро/руб. Поэтому можно утверждать, что контракт:

- эффективен,
- неэффективен,
- нельзя сделать вывод об эффективности контракта.

26. Базисными условиями поставки товара, применимыми при использовании любого вида транспорта, являются:

CPT,  
CFR,  
DAT,  
EXW,  
FAS,  
FCA.

27. Контрактная цена импортируемого товара будет наибольшей при использовании в контракте базисного условия поставки:

- EXW, склад продавца, Антверпен,
- CIF, граница покупателя, Санкт-Петербург,
- CFR, граница покупателя, Санкт-Петербург.

28. Почему около 65% мировой торговли технологиями проходит в рамках внутрифирменного обмена?

29. Гражданин России вывозит из РФ 3000 английских фунтов стерлингов. При этом он:

- должен включить эту сумму в таможенную декларацию,
- не должен декларировать эту сумму,
- имеет право пересечь таможенную границу РФ по «зеленому коридору».

30. Государство квотирует экспорт:

- телевизоры,
- сырая нефть,
- древесина хвойных пород,
- оборудование,
- этиловый спирт.

31. Товар продается фирмам А и Б по одинаковой цене, но на разных условиях платежа. Коэффициент кредитного влияния по контракту с фирмой А равен 0,65, а по контракту с фирмой Б - 0,80. Указать фирму, которой предоставлены более выгодные условия оплаты

- А;
- Б;
- одинаковые условия.

32. «Роялти» - это:

- а) сумма вознаграждения за право пользования лицензией, которое может выплачиваться одновременно или в рассрочку,
- б) периодические платежи лицензиару, которые устанавливаются, исходя из фиксированных ставок, и зависят от результатов использования лицензии,
- в) разновидность факторинговых операций.

33. Оценить экономический эффект от исполнения экспортного контракта, если известно, что контрактная цена товара равна 5000 евро/ед, затраты предприятия на изготовление и реализацию товара равны 10000 руб/ед., объем партии составил 200 единиц. Средний рыночный курс покупки иностранной валюты = 64,2500 руб/евро, средний курс продажи = 64,9800 руб/евро.

34. Посредник-комиссионер сумел продать товар на 300 евро дороже оговоренной ранее цены. Полученная выгода достанется:

- комиссионеру,
- комитенту,
- будет разделена поровну между комитентом и комиссионером,
- покупателю товара.

35. Предприятие, желая приобрести иностранную валюту, должно обратиться ....

36. Оценить правильность утверждения: «Капитан российского судна, выполняющего заграничный рейс, может оплачивать услуги посредников наличной иностранной валютой»

- имеет право,
- не может,
- использование наличной иностранной валюты капитану запрещено.

37. По российскому законодательству агентами валютного контроля являются:

- уполномоченные коммерческие банки,
- налоговые инспекции,
- таможни и таможенные посты,
- администрация Санкт-Петербурга.

38. Вклад российского участника в УК предприятия с иностранными инвестициями составляет 800 млн. руб., а иностранного - 300 млн.руб. Решено выделить на выплату дохода учредителям 40 млн.руб. чистой прибыли. Сказать, какие суммы будут переведены на счета российского и иностранного участников, если действующая ставка налогообложения дохода иностранного участника ПИИ равна 15%

- \_\_\_\_\_ российскому участнику;
- \_\_\_\_\_ иностранному участнику.

39. Определить эффект и эффективность импорта партии товара. Общая сумма контракта = 17 тыс.\$ . Объем партии – 210 шт. Цена реализации товара на российском рынке 6500 руб./ед. Курс покупки 69,5 руб./\$, курс продажи – 72,0 руб./\$.

- а) эффект \_\_\_\_\_
- б) эффективность \_\_\_\_\_

40. Оффшорные зоны создаются государствами, желающими \_\_\_\_\_

- 
- а) развивать собственную экономику за счет привлечения значительных иностранных инвестиций,
  - б) помогать теневому капиталу уходить от ответственности, в) снизить налоговое бремя для иностранных инвесторов.

41. В состав Евразийского экономического Союза входят:

- РФ,
- Грузия,
- Эстония,

- Армения,
- Украина,
- Киргизия,
- Белоруссия,
- Казахстан,
- Узбекистан,
- Бразилия,
- Индия.

42. Основные принципы сотрудничества стран-участниц Евразийского Экономического Союза.

43. Сумма иностранной валюты, номинированной в евро, для вывоза которой за границу гражданину не требуется ее декларирование

- 5000,
- 10000,
- 20000.

44. На внутреннем валютном рынке РФ действуют следующие средние валютные курсы: покупки – 74,1825 руб./евро; продажи – 74,08 руб./евро. Поэтому можно утверждать, что контракт:

- эффективен,
- не эффективен,
- нельзя сделать вывод об эффективности контракта.

45. Франчайзинг является

- способом снижения потерь от морального износа оборудования на российском предприятии,
- коммерческой формой передачи технологии,
- способом отмывания «грязных» денег.

46. Рассчитать сумму таможенных платежей при ввозе на территорию РФ 300 тонн сахара-сырца. Таможенная стоимость партии товара составляет 16 млн.руб. Ставка таможенной пошлины = 140 \$/т. Сбор за таможенное оформление = 50000 руб. Официальный курс ЦБ РФ = 60 руб./\$.

47. Товарная номенклатура ВЭД (ТН ВЭД ЕАЭС) используется при определении:

- 1) стоимости доставки товара;
- 2) таможенных платежей;
- 3) контрактной цены товара.

48. Таможенная стоимость товара исчисляется в:

- 1) в валюте цены,
- 2) российских рублях,
- 3) евро.

49. Налог на добавленную стоимость по ввозимым товарам исчисляется в процентах от:

- 1) таможенной стоимости товаров;
- 2) суммы таможенной стоимости товаров, таможенной пошлины и акцизов;
- 3) суммы таможенной стоимости товаров и сбора за таможенное оформление.

50. Состав таможенных платежей при импорте товаров.

51. Паспорт сделки является документом:

- 1) статистического учета;
- 2) валютного контроля;
- 3) бухгалтерского учета.

52. Ставка таможенной пошлины при ввозе в Россию молока и молочных продуктов составляет 20%. Она называется:

- 1) комбинированной;
- 2) адвалорной,
- 3) специфической.

53. Установить и показать очередность составления и подписания перечисленных ниже документов ПАО «Вымпел»

Наименование документа	Очередность составления и подписания документа
1. Устав ПАО «Вымпел»	
2. Таможенная декларация	
3. Внешнеторговый контракт купли-продажи товара	
4. Налоговая декларация по НДС	
5. Уникальный номер контракта	

### Критерии оценивания:

- полнота и правильность ответа;
- степень осознанности, понимания изученного;
- языковое оформление ответа.

### Показатели и шкала оценивания:

Шкала оценивания	Показатели
отлично	<ul style="list-style-type: none"> <li>– обучающийся полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий;</li> <li>– обнаруживает понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные;</li> <li>– излагает материал последовательно и правильно с точки зрения норм литературного языка</li> </ul>
хорошо	– обучающийся дает ответ, удовлетворяющий тем же требованиям, что и для отметки «5», но допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого
удовлетворительно	<ul style="list-style-type: none"> <li>обучающийся обнаруживает знание и понимание основных положений данной темы, но:</li> <li>– излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил;</li> <li>– не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры;</li> <li>– излагает материал непоследовательно и допускает ошибки в языковом оформлении излагаемого</li> </ul>
не удовлетворительно	обучающийся обнаруживает незнание большей части соответствующего вопроса, допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал

## Вид промежуточной аттестации: зачет (устный)

### Перечень вопросов к зачету

1. Содержание, особенности, участники, нормативно-правовое обеспечение ВЭС. Положительное влияние ВЭС на условия и результаты хозяйственной деятельности предприятий и государства.
2. Формы ВЭС. Международная торговля товарами и услугами на валютной и безвалютной основе. Роль и условия деятельности посредников при торговле товарами и услугами.
3. Особенности внутреннего валютного рынка РФ. Роль ЦБ РФ и направления его участия в регулировании ВЭС.
4. Иностранная валюта, валютные ценности, валютные операции. Место и роль российского рубля на мировом валютном рынке.
5. Государственное регулирование и контроль ВЭС. Органы и агенты валютного контроля в РФ. Лицензирование, как инструмент государственного регулирования ВЭС.
6. Внешнеторговый контракт купли-продажи товаров, определение экономического эффекта и коэффициента валютной эффективности экспорта и импорта товаров.
7. Цена и общая сумма контракта. Принципы международного ценообразования и определения расчетного уровня мировой цены товара.
8. Влияние базисных условий поставки товара на контрактную цену товара. Цена нетто для продавца, транспортная составляющая контрактной цены, цена закупки товара за границей.
9. Документарный характер расчетов по внешнеторговому контракту купли-продажи товара. Роль банков в обслуживании сделки. Уникальный номер контракта, справка о подтверждающих документах, ведомость банковского контроля.
10. Международная торговля объектами интеллектуальной собственности. Коммерческие и некоммерческие формы передачи технологий. Факторы, влияющие на стоимость лицензии, принципы определения лицензионных платежей.
11. Развитие российской экономики на основе привлечения иностранных инвестиций, факторы экономической эффективности и условия налогообложения предприятий с иностранными инвестициями (ПИИ) и со стопроцентным иностранным капиталом в РФ.
12. Роль и направления таможенно-тарифного регулирования ВЭС на территории ЕАЭС, состав и характеристика таможенных процедур.
13. Взаимосвязь контрактной цены, суммы контракта, фактурной, таможенной, статистической таможенной стоимости товара, и их учет при определении таможенных платежей.
14. Виды и количественная оценка ставок таможенного тарифа (адвалорная, специфическая, комбинированная) и их использование при определении таможенных платежей с учетом страны происхождения товара.
15. Состав таможенных платежей, принципы их расчета и оплаты.
16. Роль и состав основных документов таможенного и валютного контроля: уникальный номер контракта, справка о подтверждающих документах, ведомость банковского контроля, таможенной декларации, декларации таможенной стоимости товара, коносамента, грузовой транспортной накладной, декларации и сертификата о происхождении товара, налоговой декларации по НДС и др.
17. Характеристика и использование Единого таможенного тарифа (ЕТТ ЕАЭС) и Товарной номенклатуры (ТН ВЭД ЕАЭС) при реализации функций таможенно-тарифного регулирования ВЭС.
18. Изменение условий и перспективы развития внешнеэкономических связей предприятий в условиях единого экономического пространства ЕАЭС.

## Критерии оценивания:

### Показатели, критерии и шкала оценивания ответов на зачете

Критерии/ баллы	«Зачтено»			«Не зачтено»
полнота и правильность ответа	обучающийся полно излагает материал, дает правильное определение основных понятий	Обучающийся достаточно полно излагает материал, однако допускает 1-2 ошибки, которые сам же исправляет, и 1-2 недочета в последовательности и языковом оформлении излагаемого.	обучающийся демонстрирует знание и понимание основных положений данной темы, но излагает материал неполно и допускает неточности в определении понятий или формулировке правил	обучающийся демонстрирует незнание большей части соответствующего вопроса
степень осознанности, понимания изученного	демонстрирует понимание материала, может обосновать свои суждения, применить знания на практике, привести необходимые примеры не только из учебника, но и самостоятельно составленные	присутствуют 1-2 недочета в обосновании своих суждений, количество приводимых примеров ограничено	не умеет достаточно глубоко и доказательно обосновать свои суждения и привести свои примеры	допускает ошибки в формулировке определений и правил, искажающие их смысл

Уровень знаний обучающегося оценивается на «зачет» и «незачет».

При проведении промежуточной аттестации с применением дистанционных технологий зачет проводится в форме компьютерного тестирования в СДО.

Применяется универсальная шкала оценки образовательных достижений. Если обучающийся набирает более 60% от максимально возможной суммы баллов – выставляется «зачтено»; менее 60% – «не зачтено».

Составитель: старший преподаватель Куцева Е.Э.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и менеджмента и утверждена на 2023/2024 учебный год.

Протокол от «30» июня 2023 № 10.